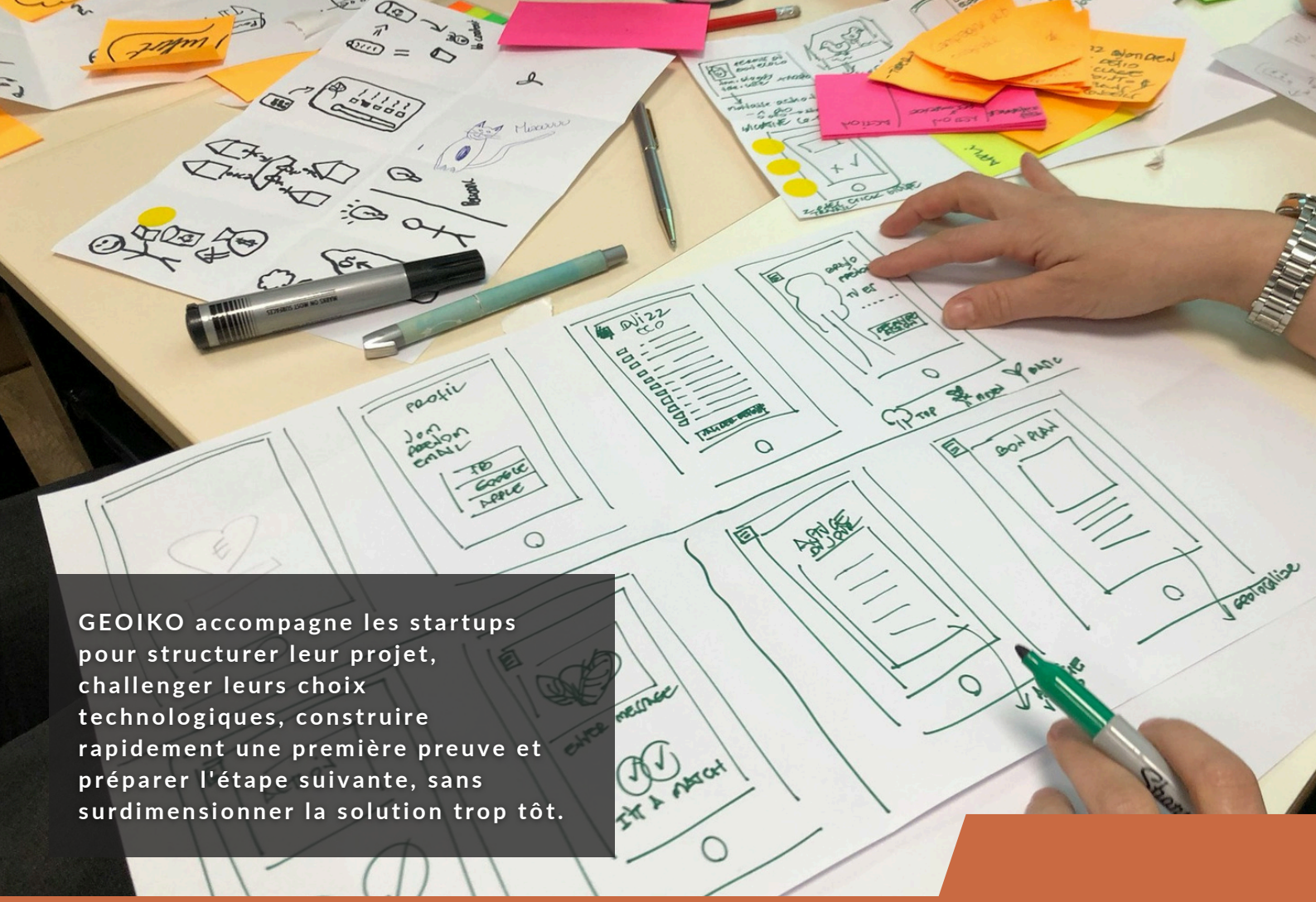


GEOIKO accompagne les startups pour structurer leur projet, challenger leurs choix technologiques, construire rapidement une première preuve et préparer l'étape suivante, sans surdimensionner la solution trop tôt.

VOTRE ACCOMPAGNEMENT

SPECIAL STARTUP

Structurer, expérimenter et convaincre sans surinvestir.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Stéphane POIRIER

Pourquoi se faire accompagner ?

Prouver l'essentiel avant d'investir davantage

Une startup avance avec des ressources limitées et de nombreuses hypothèses à valider. L'enjeu n'est donc pas de tout construire immédiatement, mais d'identifier ce qui doit réellement être démontré pour franchir l'étape suivante.
GEOIKO vous aide à confronter votre idée aux usages, aux contraintes du terrain et aux choix technologiques afin de concentrer vos efforts là où ils créent le plus de valeur.
L'accompagnement GEOIKO Startup permet de transformer une idée en un projet structuré, testable et suffisamment tangible pour convaincre.



CLARIFIER
Transformer l'idée en une proposition compréhensible, structurée autour d'un besoin et d'usages clairement identifiés.



CHALLENGER
Confronter les hypothèses, les choix fonctionnels et technologiques aux contraintes réelles du projet.



PROUVER
Matérialiser les éléments essentiels du concept pour vérifier sa faisabilité, son usage et sa valeur.



CONVAINCRE
Produire des éléments tangibles permettant de présenter et défendre le projet auprès de clients ou financeurs.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Quand faire appel à GEOIKO ?

Quand l'idée est là, mais qu'il reste à en faire la preuve

Entre une bonne idée et un projet crédible, de nombreuses hypothèses restent à vérifier. GEOIKO vous aide à identifier les plus critiques et à produire les preuves nécessaires pour avancer.



UNE IDÉE À STRUCTURER

L'intuition est là, mais la proposition de valeur, les usages ou le périmètre doivent encore être clarifiés.



UN CONCEPT À CHALLENGER

Vous souhaitez confronter votre projet à un regard extérieur avant d'engager davantage de temps et de moyens.



UNE TECHNOLOGIE À CHOISIR

IA, IoT, RFID, données, automatisation… plusieurs options sont possibles et leurs impacts doivent être comparés.



UN PROTOTYPE À CONSTRUIRE

Vous avez besoin de matérialiser rapidement le concept pour le montrer, le tester et recueillir des retours.



UN MARCHÉ À CONVAINCRE

Clients, partenaires ou investisseurs ont besoin d'éléments concrets pour comprendre la solution et sa valeur.



UNE TRAJECTOIRE À PRÉPARER

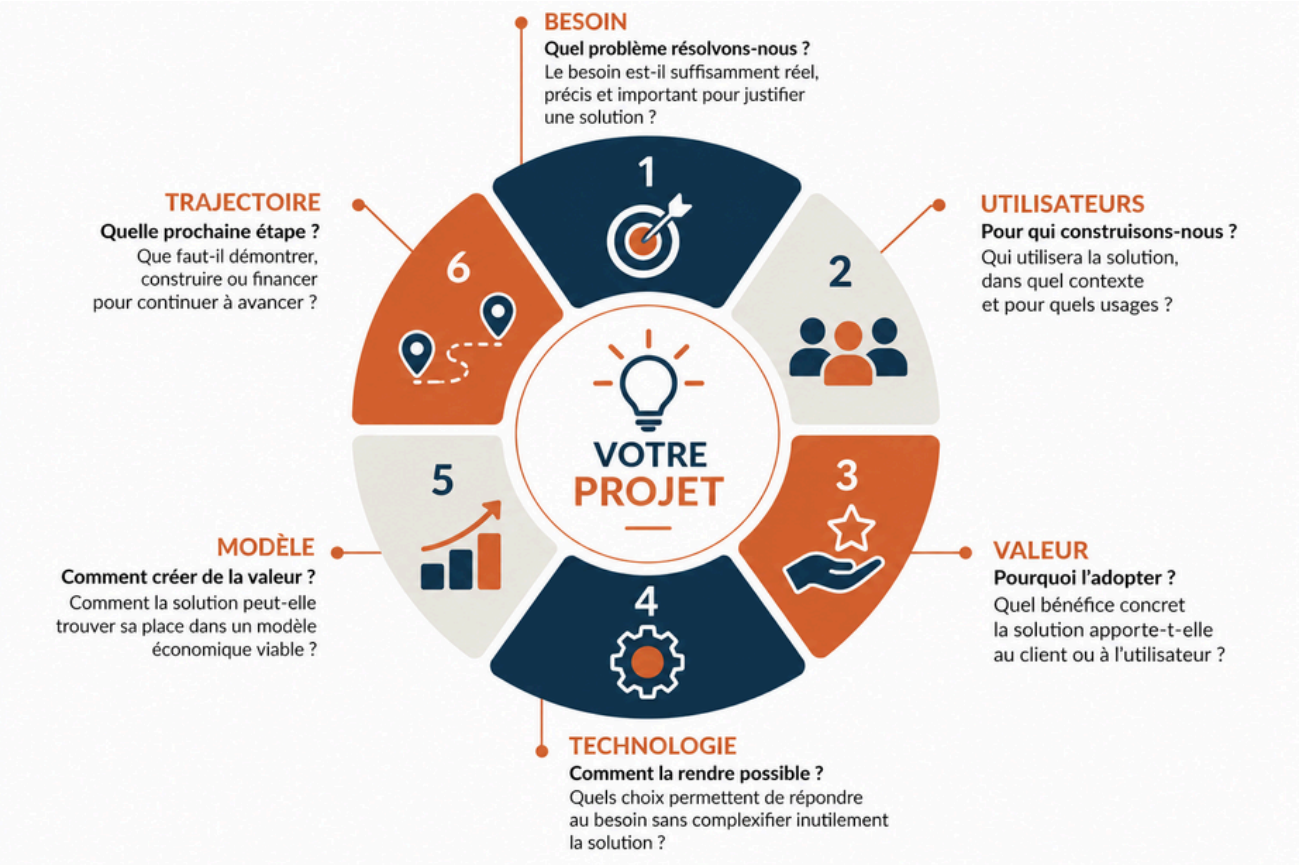
Vous devez savoir ce qu'il faut construire, financer et valider pour franchir la prochaine étape.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Que faut-il valider ?

Votre projet à 360°

Une startup ne repose pas uniquement sur une idée ou une technologie. GEOIKO confronte le projet à six dimensions complémentaires pour identifier les hypothèses à valider en priorité.



SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Comment abordons-nous votre projet ?

Avancer vite mais… sans brûler les étapes

Une startup doit avancer rapidement, mais chaque mauvais choix peut consommer du temps, de l'énergie et des ressources précieuses.
La méthode GEOIKO® permet de structurer cette progression : partir du besoin, examiner les hypothèses, organiser les priorités, matérialiser la solution, mesurer les résultats et apprendre avant d'investir davantage.
L'objectif n'est pas de chercher immédiatement la solution parfaite, mais de produire progressivement les preuves nécessaires à la prochaine décision.



SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Comment se déroule le déploiement ?

De l'idée... à la preuve de concept

L'accompagnement progresse par étapes courtes pour transformer les principales hypothèses du projet en éléments concrets. L'objectif est d'apprendre rapidement, de limiter les investissements inutiles et de préparer la décision suivante.

1	2	3	4	5	6
Clarification	**Hypothèses**	**Priorisation**	**Prototypage**	**Expérimentation**	**Trajectoire**
Préciser le besoin, les utilisateurs, la proposition de valeur et les objectifs du projet.	Identifier impérativement ce qui doit être vérifié avant d'investir davantage.	Choisir les fonctionnalités technologies et scénarios nécessaires pour produire la preuve recherchée.	Matérialiser rapidement la solution sous une forme suffisamment aboutie pour être testée et présentée.	Confronter le prototype aux utilisateurs, aux données ou aux conditions réelles d'utilisation.	Analyser les enseignements et définir les prochaines étapes : ajuster, poursuivre, financer ou déployer.

Cadrer → Prouver → Convaincre

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Offre spéciale startup

Avec quoi vais-je repartir ?

Un projet plus tangible, crédible et maîtrisé

L'objectif n'est pas de produire des documents pour produire des documents.
Chaque livrable doit contribuer à réduire une incertitude, démontrer une hypothèse ou faciliter le passage à l'étape suivante.



VISION STRUCTUREE
Une formulation claire du besoin, des utilisateurs, de la proposition de valeur et des hypothèses essentielles du projet.



PROTOTYPE / DEMONSTRATEUR
Une matérialisation suffisamment aboutie du concept pour le présenter, l'expérimenter et recueillir des retours.



RESULTATS ET ENSEIGNEMENTS
Les observations, mesures et retours permettant d'objectiver ce qui est validé et ce qui reste à ajuster.



FEUILLE DE ROUTE
Les priorités, étapes, moyens et conditions nécessaires pour poursuivre le développement du projet.

**Vous ne repartez pas seulement avec une idée mieux définie :
vous disposez d'éléments concrets pour décider et convaincre.**

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Et après ?

Vous avez des preuves. Préparez la prochaine étape.

Les besoins, les usages et les technologies évoluent. Le pilotage permet de mesurer la valeur réellement créée et d'adapter progressivement la solution à la réalité du terrain.



CONVAINCRE

Clients & partenaires

Présenter une solution tangible, recueillir des retours et engager une première expérimentation ou collaboration.



FINANCER

Investisseurs et dispositifs d'aide

Appuyer le projet sur des éléments concrets : proposition de valeur, faisabilité, prototype, premiers résultats et trajectoire.



DEPLOYER

Passer à l'étape suivante

Transformer les enseignements obtenus en feuille de route pour construire, industrialiser et déployer progressivement la solution.

L'objectif : investir davantage lorsque les preuves obtenues justifient de franchir l'étape suivante.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Offre spéciale startup



Merci pour votre confiance

Votre interlocuteur : Stéphane POIRIER
06.11.01.75.36.
spoirier@geoiko.com

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON