

VOTRE ACCOMPAGNEMENT

CADRER MON PROJET

Comprendre avant d'agir.
Décider avant d'investir.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Stéphane POIRIER

Pourquoi cadrer votre projet ?

Une bonne solution commence par une bonne compréhension du problème

Face à un besoin, une difficulté ou une opportunité, la tentation est souvent de chercher immédiatement une solution ou une technologie.
Pourtant, le véritable enjeu consiste d'abord à comprendre la situation, identifier les besoins réels et déterminer où se trouve la valeur.
L'accompagnement “**Cadrer mon projet”** permet de prendre du recul avant d'engager des choix technologiques, organisationnels ou financiers.

COMPRENDRE
Clarifier le besoin, les objectifs et les attentes des différentes parties prenantes.

OBSERVER
Analyser les usages, les processus, les outils, les données et les contraintes .

PRIORISER
Identifier les opportunités et concentrer les efforts là où ils apporteront le plus de valeur.

DÉCIDER
Disposer d'une vision structurée et d'une feuille de route pour engager la suite.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Quand faire appel à GEOIKO ?

Quand le besoin est là, mais que le chemin reste à définir

Lorsqu'un besoin est identifié mais que la réponse reste à construire, GEOIKO vous aide à clarifier les enjeux, explorer les opportunités et définir la bonne direction avant d'engager le projet.



UNE IDÉE À STRUCTURER

Vous avez identifié une opportunité, mais son potentiel et ses conditions de réussite restent à préciser.



UN PROBLÈME À RÉSOUDRE

Un processus, un outil ou une organisation montre ses limites et nécessite de prendre du recul.



UNE TECHNOLOGIE À ÉVALUER

IA, IoT, RFID, automatisation... Vous souhaitez déterminer si elle peut réellement répondre à vos enjeux.



DES PROCESSUS À AMÉLIORER

Certaines activités sont chronophages, complexes, manuelles ou sources d'erreurs.



DES DONNÉES À VALORISER

Votre organisation dispose d'informations dont le potentiel est encore peu ou mal exploité.



DES INVESTISSEMENTS À PRIORISER

Plusieurs pistes sont envisageables et vous devez déterminer lesquelles engager en priorité.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Que regardons-nous ?

Une vision à 360° de l'ensemble de votre projet

Le cadrage ne se limite pas à l'analyse d'une technologie. GEOIKO croise plusieurs dimensions afin de comprendre le projet dans son environnement réel.



SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Comment abordons-nous votre projet ?

Comprendre avant même de choisir

Cadrer un projet ne consiste pas à chercher immédiatement une solution. Il s'agit d'abord de comprendre le terrain, les besoins, les usages et les contraintes pour déterminer la bonne direction.
La méthode GEOIKO structure cette réflexion et permet de passer progressivement du constat à la décision.



SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Comment se déroule une mission ?

Du questionnement... à la feuille de route

Chaque projet sur-mesure suit une démarche progressive. Son périmètre, sa durée et les expertises mobilisées sont adaptés à la nature du besoin.

Cette progression permet de sécuriser les décisions, limiter les investissements inutiles et valider les choix avant leur généralisation.

1	2	3	4	5	6
Lancement	**Immersion**	**Analyse**	**Opportunités**	**Priorisation**	**Feuille de route**
Partager les objectifs, préciser le périmètre et identifier les interlocuteurs.	Échanger avec les équipes, observer le terrain et recueillir les informations.	Étudier les processus, les outils, les données, les usages et les contraintes.	Identifier les pistes d'amélioration et les solutions envisageables.	Comparer les opportunités selon leur valeur, leur faisabilité, leur coût et impacts.	Formaliser les recommandations et définir les prochaines étapes.

Comprendre → Analyser → Décider

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Avec quoi vais-je repartir ?

Des éléments concrets pour décider

L'accompagnement ne se limite pas à formuler des constats. Il doit permettre à l'entreprise de disposer d'une vision claire de la situation et des prochaines décisions à prendre.



SYNTHÈSE DU DIAGNOSTIC
Une vision structurée de la situation, des besoins, des contraintes et des principaux constats.



CARTOGRAPHIE DES OPPORTUNITÉS
Les pistes d'amélioration et cas d'usage identifiés au cours de la mission.



MATRICE DE PRIORISATION
Une lecture comparative permettant d'identifier les actions à engager en priorité.



FEUILLE DE ROUTE
Les recommandations, étapes, prérequis et trajectoires envisageables pour passer à l'action.

Un support de restitution synthétise les analyses et recommandations afin de faciliter la prise de décision et le partage avec les parties prenantes.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON

Et après le cadrage ?

Vous savez où aller.
À vous de choisir jusqu'où.

Le cadrage permet de décider de la suite sur des bases objectives, sans présumer à l'avance de la solution à mettre en œuvre.



TESTER

Valider avant d'investir

Expérimenter une solution ou un usage sur un périmètre limité avant d'envisager son déploiement.



TRANSFORMER

Passer à l'échelle

Déployer la solution, l'intégrer à l'organisation et accompagner durablement les équipes.



CONSTRUIRE

Répondre à un besoin

Mobiliser différentes expertises et technologies pour construire une réponse adaptée à une problématique particulière.

Le cadrage peut également conduire à ne pas poursuivre un projet lorsque sa valeur, sa faisabilité ou ses conditions de réussite ne sont pas suffisantes.

SAS GEOIKO
42 Route des Sables
85000 LA ROCHE SUR YON



Merci pour votre confiance

Votre interlocuteur : Stéphane POIRIER
06.11.01.75.36.
spoirier@geoiko.com